

**Құрметті Владимир Карпович,  
құрметті әріптестер!**

Ең алдымен, Ерлан Әбілфайызұлына мазмұнды баяндамасы үшін баршамыздың атымыздан **алғыс айтқым келеді**.

Министрдің баяндамасынан біз Сыртқы істер министрлігінің Қазақстанның әлемдегі саяси және экономикалық мүдделерін ілгерілету бойынша атқарып жатқан жан-жақты жұмыстары туралы **ақпарат алдық**.

Осы ретте, соңғы жылдарда Қазақстанның сыртқы саясатта **үлкен табыстарға** қол жеткізгенін атап өткен жөн. Еліміздің Біріккен Ұлттар Ұйымының Қауіпсіздік Кеңесінің тұрақты емес мүшесі ретінде сайлануы, **Елбасы Нұрсұлтан Әбішұлы Назарбаевтың** басшылығымен Қазақстанның сыртқы саясатының **тиімді әрі нәтижелі** жүргізілуінің тағы бір дәлелі болды.

Әрине, осы жетістіктердің барлығында еліміздің дипломаттарының және Сыртқы істері министрі Ерлан Әбілфайызұлы Ыдырысовтың еңбегі зор екенін атап өту керек.

Мәжіліс депутаттары Сыртқы істер министрлігіне еліміздің сыртқы саяси мақсаттарын іске асыруда әрқашан барлық қажетті көмекті беруге дайын екенін атап өткім келеді.

**Уважаемые коллеги,**

В последние годы большая работа была проведена по привлечению инвестиций в Казахстан и продвижению

экономических интересов нашей страны за рубежом. Основная заслуга в этом принадлежит, безусловно, Главе нашего государства, который на каждой международной встрече уделяет приоритетное внимание торгово-экономическому сотрудничеству и достижению договоренностей с другими странами в этой области.

Нужно отметить и результативную работу Министерства иностранных дел по реализации экономической дипломатии. В своем докладе Ерлан Абильфаизович проинформировал об этой работе.

В целом современном мире экономическая дипломатия реализуется в **двух основных направлениях**: привлечение прямых иностранных инвестиций, включая новые технологии, а также продвижение отечественного экспорта в других странах.

В своем со-докладе хотел бы остановиться на отмеченных двух направлениях.

### **Первое направление - привлечение инвестиций.**

Одной из последних тенденций в мире является увеличение объема прямых иностранных инвестиций, которые составили в 2015 году 1 триллион 800 миллиардом долларов США. Большая часть инвестиций - до 55% - идет в развитые страны. Увеличивается доля стран Восточной и Юго-Восточной Азии. Этот регион, по данным ЮНКТАД, сегодня является самым крупным реципиентом прямых иностранных инвестиций. К сожалению, **падает доля стран СНГ** как получателей прямых иностранных инвестиций.

В целом в мире идет жесткая конкуренция за инвестиции. По данным Национального банка, с 2012 по 2015 год **наблюдалось снижение прямых инвестиций** в Казахстан. В данном контексте нужно отметить, что **Отчет о глобальной**

**конкуренто-способности Всемирного экономического форума 2016 года** констатирует снижение показателей конкуренто-способности Казахстана. Наша страна потеряла 11 пунктов в мировом рейтинге конкуренто-способности и **опустилась с 42 на 53 место.**

Согласно индексу глобальной конкуренто-способности, **самыми проблематичными факторами** для ведения бизнеса и, соответственно, привлечения зарубежных инвестиций в Казахстане являются: инфляция; налогообложение; коррупция; доступ к финансированию; и налоговое регулирование.

Понятно, что **не нужно преувеличивать значение** международных рейтингов. Часто они носят субъективный характер. Но в то же время они демонстрируют, как Казахстан сегодня воспримется за рубежом.

Все эти проблемы, с которыми сталкивается наша страна, известны, и они обусловлены неблагоприятной международной экономической конъюнктурой, в частности, снижением цен на нефть. Но очевидно, что необходимо **адаптироваться к новым реалиям и искать новые факторы роста.**

В этой связи очевидно, что экономическая дипломатия за рубежом должна подкрепляться очень серьезной и системной работой **внутри страны.** Экономическая дипломатия не может быть результативной без стабильной экономической ситуации.

Поэтому, в предстоящий период **должна быть проведена большая системная работа Правительством, Парламентом и акиматами** по стабилизации макроэкономической ситуации, контролю инфляции, возвращению доверия к национальной валюте, реальному улучшению инвестиционного климата, уменьшению налоговой

нагрузки на бизнес, обеспечению доступа к финансированию для бизнеса.

Без такой системной работы внутри страны экономическая дипломатия Министерства иностранных дел не принесет значимых результатов.

В отношении внешнего контура, представляется целесообразным **систематизировать работу** по поиску и привлечению зарубежных инвесторов, проводить серьезные аналитические исследования, осуществлять **системный** отбор и работу с перспективными группами инвесторов, а также обеспечивать непрерывное сопровождение инвестиционных проектов со стороны соответствующих структур.

**Требует совершенствования деятельность специализированных институтов**, ответственных за привлечение иностранных инвестиций, так как привлечение инвестиций – это не только работа Министерства иностранных дел.

Одним из ключевых институтов в этой сфере является АО «Kaznext invest», руководитель которой приглашён на наш Правчас. В соответствии с представленной информацией, основная работа «Kaznext invest» сосредоточена на информативной поддержке инвесторов, проведении бизнес-форумов, а основным результатом работы является количество встреч и визитов, а также подписанных меморандумов.

Целесообразно было бы выработать какие-то четкие количественные показатели, чтобы объективно оценить эффективность деятельности «Kaznext invest». Например, динамика реально привлеченных иностранных инвестиций, динамика реализованных инвестиционных проектов, или

количество созданных рабочих мест от реализованных проектов.

Важным представляется более активное использование потенциала **советников по инвестициям**, прикомандированных к зарубежным посольствам Казахстана. Нужны более **четкие критерии** оценки их деятельности, а также оценки деятельности всего посольства по реализации экономической дипломатии.

**Второе направление экономической дипломатии - продвижение отечественного экспорта** и в целом развитие торговли с другими странами.

Сегодня ключевыми странами для казахстанского экспорта, в соответствии с данными статистики, являются Италия, Китай, Нидерланды, Россия, Франция, Швейцария и другие.

Учитывая, что европейские страны покупают в основном наши энергоресурсы и минеральное сырье, **ключевыми странами**, импортирующими продукцию отечественных товаропроизводителей, являются – Россия, Китай и страны Центральной Азии.

В этой связи было бы важно усилить работу с правительствами стран-партнеров **по снижению различных барьеров для казахстанских экспортеров**. На уровне Глав наших государств есть полное понимание взаимных интересов. Все необходимые договоренности по расширению торгово-экономических отношений имеются. Но нередко возникают проблемы на исполнительном уровне.

Так, сегодня имеются определенные сложности с продвижением **интересов отечественных товаропроизводителей** в странах Евразийского Экономического

Союза. В рамках Таможенного союза были упразднены таможенные посты. Но при этом, по информации НПП «Атамекен», на территории Российской Федерации созданы **пункты предварительного уведомления**, которые должны проходить казахстанские предприниматели при экспорте сельхозпродукции. Наши товаропроизводители не имеют четких регламентов работы этих пунктов, сроков проведения проверок, перечня требуемой сопроводительной документации и т.д. Сами пункты находятся на большом расстоянии друг от друга, что также ведет к большим затратам и изначально ставит наших товаропроизводителей в неравное положение.

Также не упразднены Россией и Беларусью ограничительные меры по **ввозу казахстанской алкогольной продукции**. Существенными проблемами являются длительный и **сложный порядок возврата НДС** при поставках товаров в страны Евразийского Союза.

Таким образом, реализация огромного потенциала Евразийского Экономического Союза требует от МИДа и других государственных органов предметной работы по решению ряда конкретных проблем, возникающих у казахстанских экспортёров.

Важным является более активное продвижение интересов казахстанских предпринимателей на **китайском направлении**. Часто у наших предпринимателей возникают сложности при продвижении своих товаров на китайский рынок в связи с отсутствием или неполной информацией по фитосанитарным, ветеринарным нормам, стандартам качества и т.д.

**Страны Центральной Азии** являются важными торгово-экономическими партнерами Казахстана. Считаем, что сегодня

необходимо придать **новый импульс** казахстанской политике в регионе. Есть ряд назревших проблем, которые требуют своего решения. Это вопросы водно-энергетического комплекса, развития транспортно-коммуникационной системы, снятия ограничений для торговли, защиты инвестиций и интересов казахстанских предпринимателей, а также ряд других вопросов.

В целом по оценкам экспертов НПП «Атамекен», сегодня в стране **отсутствует единая стратегия развития экспорта**. Различные государственные институты – Казнекс, Казэкспортгарант, КазАгро, Министерство по инвестициям и развитию, Министерство сельского хозяйства, и акиматы дублируют функции друг друга в этой области.

В этой связи было бы целесообразно разработать единую **согласованную стратегию развития экспортной политики**. Представляется также целесообразным повысить эффективность работы по продвижению экспорта отечественной продукции на внешние рынки с консолидацией всех имеющихся мер **поддержки экспорта в едином центре**, например, в едином экспортном агентстве.

При этом считаем необходимым усилить **координирующую политическую роль** Министерства иностранных дел в продвижении экономических интересов Казахстана в мире **на основе единой стратегии**.

### **Уважаемые коллеги!**

Хочу полностью поддержать предложение об активном использовании ресурсов **парламентской дипломатии** в продвижении экономических интересов страны, о чем говорил Ерлан Абильфаизович.

Во всем мире растет роль парламентской дипломатии. Законодательные органы оказывают все большее влияние на формирование внешнеполитической повестки. В этой связи было бы важным на системной основе использовать официальные и неофициальные контакты между депутатами, использовать ресурсы групп сотрудничества, а также возможности межпарламентских организаций для продвижения казахстанских экономических интересов.

В заключение хотелось бы **пожелать успехов** Министерству иностранных дел и другим государственным органам, ответственным за реализацию экономических интересов Казахстана за рубежом.

Уверен, что совместными усилиями в предстоящий период будут предприняты серьезные меры по привлечению прямых иностранных инвестиций, новых технологий и увеличению казахстанского экспорта в другие страны.

Спасибо за внимание.